



Wir sind ein dynamisches mittelständisches Unternehmen der Nahrungsmittelbranche mit Sitz in Schwabach bei Nürnberg. Wir haben uns auf die Herstellung von hochwertigem Knäckebrot, Vollkorn-Snacks und Vollkorn-Knabberereien spezialisiert. Als wachstumsstarkes Unternehmen mit hohem Exportanteil bieten wir großartige Gestaltungsmöglichkeiten.

Zur tatkräftigen Unterstützung unseres Teams suchen wir **unbefristet** und in **Vollzeit** einen

Junior Key Account Manager (m/w) FMCG

Ihre Aufgaben:

- ✔ **Ganzheitliches Kundenmanagement** von der Betreuung bis zur Steuerung strategisch wichtiger Kunden hinsichtlich der Erreichung von Umsatz-, Ertrags- und Marktanteilszielen
- ✔ **Nachhaltige Absatz- und Umsatzsteigerung** unter Berücksichtigung von Kunden- und Marktpotentialen sowie deren stetige Überwachung
- ✔ **Schnittstellenmanagement zum Trade Marketing** und Steuerung von Aktionen
- ✔ Begleitung von **Jahresgesprächen** und **unterjährigen Kundengesprächen**
- ✔ Regelmäßiges **Reporting und Forecasting** im Rahmen des Planungsprozesses
- ✔ **Analyse, Ausbau und Optimierung von Listungen und Distribution** der Herstellermarke und Private Label Produkten in diverse Vertriebskanäle (LEH, Drogeriemärkte und Fachgeschäfte)
- ✔ **Durchdringung** und **Akquise neuer Vertriebskanäle** (C+C, Online-Handel, Out-of-Home, etc.)
- ✔ **Teilnahme und Repräsentation auf Messen** in der DACH Region sowie an LEH-Handelsmessen und -börsen
- ✔ **Kontinuierliche Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation** und Einleitung von notwendigen Gegenmaßnahmen
- ✔ **Mitwirkung bei der Steuerung der Handelsagenturen**

Ihr Profil:

- ✔ Erfolgreich abgeschlossenes **Studium der Betriebswirtschaftslehre** idealerweise mit den **Schwerpunkten Sales / Marketing** oder eine äquivalente **Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung** (Bezirksleitung / Führungsfunktion im Industrie-Außendienst, Agentur oder LEH)
- ✔ **Erste Berufserfahrung im Key Account Management** in der **FMCG-Branche / deutschen Handelswelt**, vorzugsweise Knabbergebäck, Back- oder Süßwaren
- ✔ **Kenntnisse LEH-Strukturen** und **Streckengeschäft** sind von Vorteil
- ✔ **Sehr gute Kenntnisse** in den **MS-Office-Anwendungen (insbesondere Excel)**
- ✔ **Verhandlungsgeschick** und eine **selbstständige, zielorientierte und konzeptionelle Arbeitsweise**
- ✔ **Sehr gute kommunikative und soziale Kompetenzen**
- ✔ Sehr gute **analytische Fähigkeiten, unternehmerisches Handeln** und **Denken** sowie ein **ausgeprägtes Zahlenverständnis**
- ✔ **Reisebereitschaft** und bedarfsgerechte **Home-Office-Möglichkeit**
- ✔ Erfahrung mit **ERP- und CRM-Systemen**
- ✔ **Gute Englischkenntnisse** in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen sind wünschenswert

Wir bieten:

- ✔ Ein **vielseitiges Aufgabengebiet** innerhalb eines **engagierten und kollegialen Teams**
- ✔ Eine **attraktive, leistungsgerechte Vergütung** mit **Dienstwagen**
- ✔ Einen **zukunfts- und krisensicheren Arbeitsplatz** mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- ✔ Eine **sehr gute Arbeitsatmosphäre** mit transparenter Unternehmensführung in einem mittelständischen Familienunternehmen
- ✔ Eine **individuelle Einarbeitung** mit stetigem Wissens- und Erfahrungsaustausch sowie Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✔ Eine **gute Verkehrsanbindung** und **kostenlose Parkplätze**

Sie werden von Kolleginnen und Kollegen erwartet, die sich unserem Wertesystem entsprechend als Team verstehen.

Erkennen Sie sich wieder? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Für Rückfragen steht Ihnen **Frau Carolin Schubert** (PersonalreferentIn) gerne vorab telefonisch zur Verfügung.

Dr. Klaus Karg KG

Alte Rother Straße 10 • D-91126 Schwabach

Tel.: 09122 6311-23

E-Mail: bewerbung@dr-karg.de

www.dr-karg.de

Jetzt
bewerben!